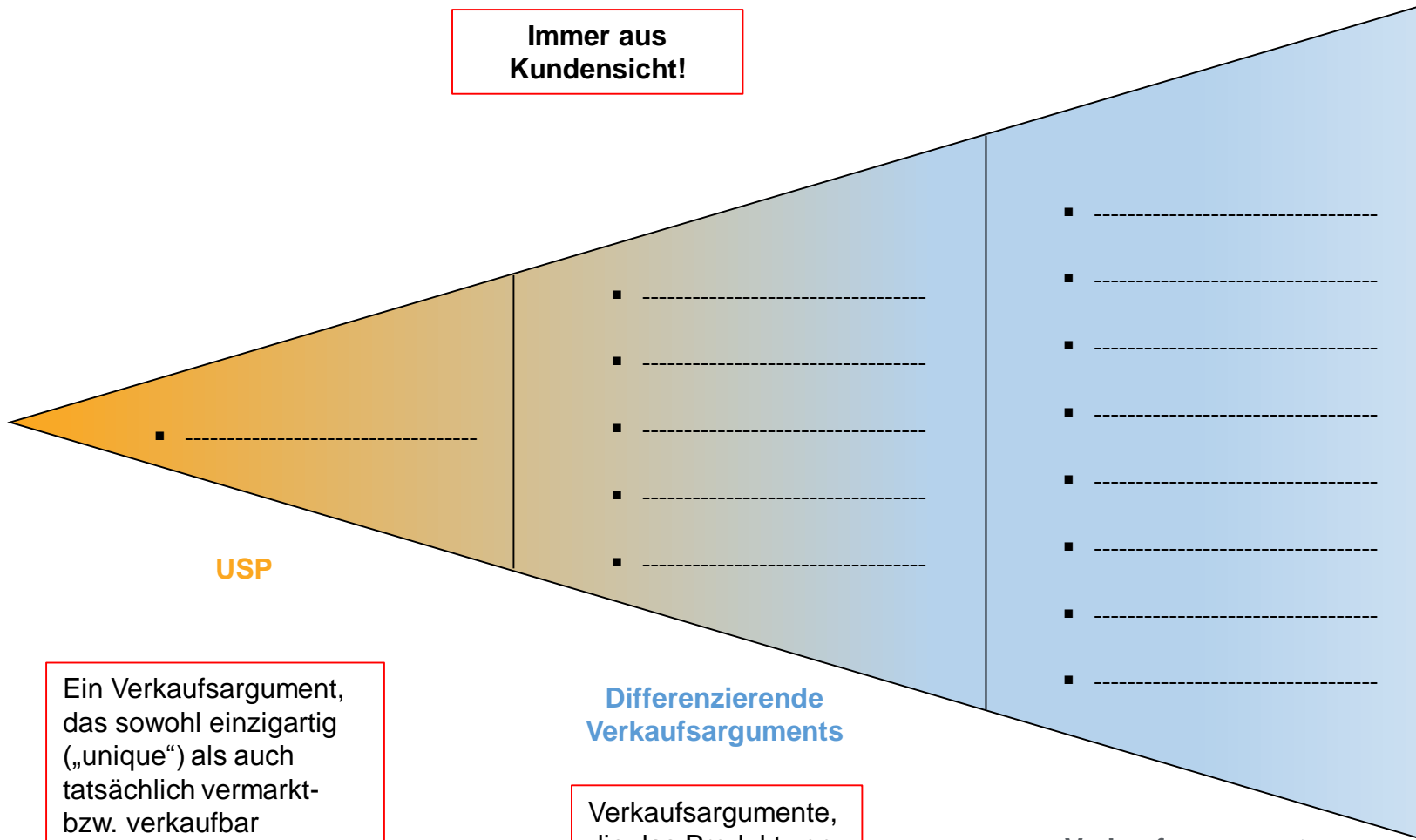


USP & Verkaufsargumente (1)

Immer aus Kundensicht!



USP

Differenzierende Verkaufsargumente

Verkaufsargumente

Ein Verkaufsargument, das sowohl einzigartig („unique“) als auch tatsächlich vermarkt- bzw. verkaufbar („selling“) ist.

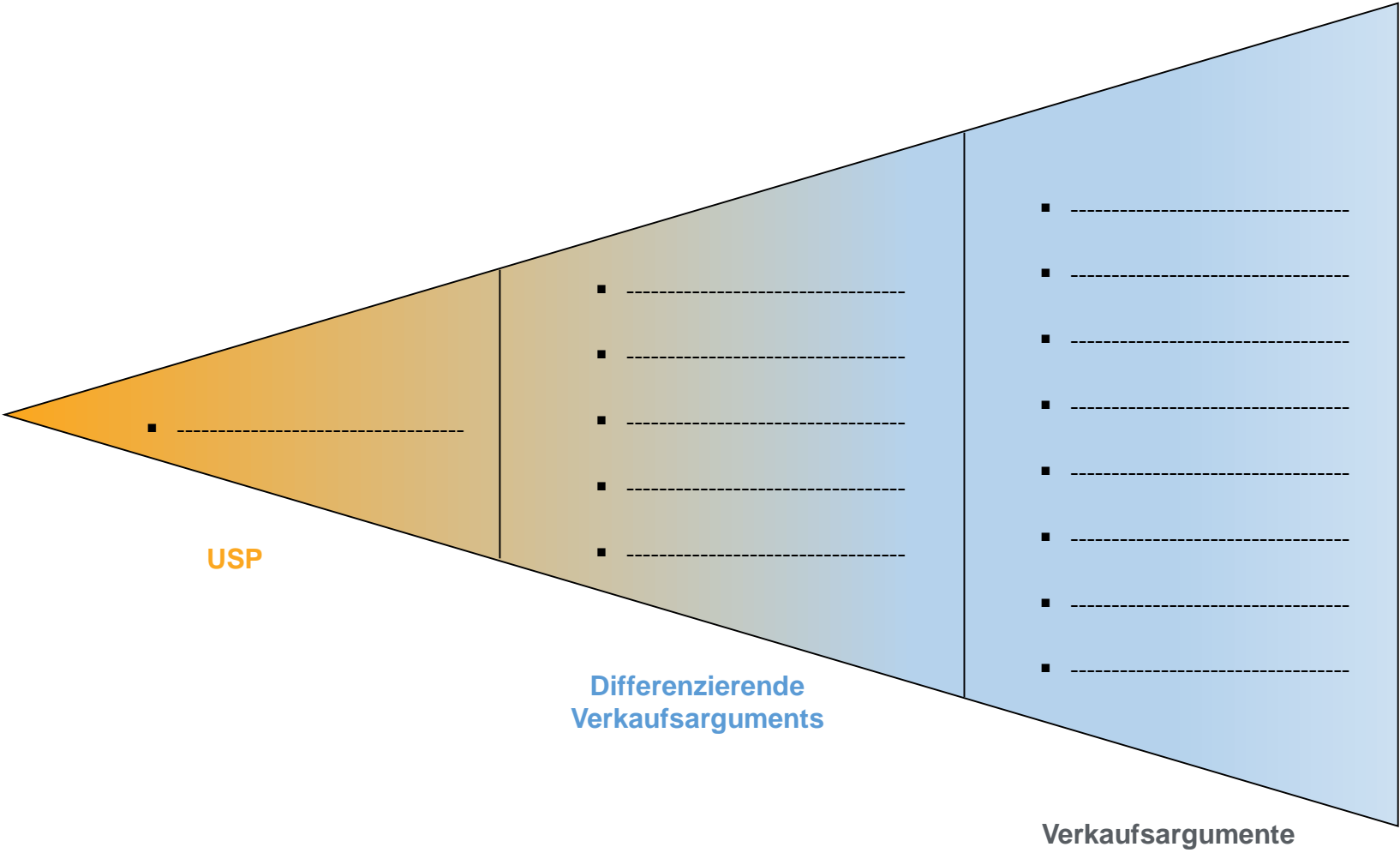
Verkaufsargumente, die das Produkt von dem des Wettbewerb unterscheiden

Verkaufsargumente im Sinne von Produkteigenschaften

Ausformulierter USP bzw. differenzierende Verkaufsargumente

Wenn ich Produkt A
anstelle von Produkt B
verwende,
dann bekomme ich
mehr / bessere etc.
wegen Technologie X

USP & Verkaufsargumente (2)



Wenn ich _____
anstelle von _____
verwende,
dann bekomme ich

wegen _____